

Cash-Casting

Auf Erfolgskurs mit Truppner

Während Hollywood erst vor Kurzem wieder die begehrten Oscars verliehen hat, beglückt **Cash** nun ein Vermittler-Team mit dem goldenen „Stuart“. Lesen Sie, wer der glückliche Gewinner des großen **Cash**-Stuart-Truppner-Castings ist.

Die Resonanz auf das ausgeschriebene **Cash**-Casting war überwältigend. Hunderte Personen und Teams von Unternehmen wollten ein Jahr von Coaching-Legende Truppner begleitet und zu dauerhaftem Erfolg geführt werden. Fünf Kandidaten kamen in die engere Auswahl – gewissermaßen in den „Recall“: Das Team der Calix Investmentberatung GmbH aus Hildesheim, das Team um die Familie Roller vom Finanzdienstleister Finaro AG in Bonn, die selbstständige Finanzwirtin Marion Wannewetsch aus Heidenheim, Versicherungsmaklerin Denise Eger aus Göppingen und Hans-Peter Kerzel, Angestellter bei Fortis Finanz in Köln.

Die Jury – bestehend aus Dr. **Reiner Will**, Geschäftsführer der Kölner Ratingagentur Assekurata, **Martin Klein**, Geschäftsführer des Hamburger Votum-Verbands, und **Cash**-Redakteurin **Anne-Katrin Schulz** – hat sich die Entscheidung nicht leicht gemacht. Doch am Ende kann es nur einen Sieger für das einjährige Truppner-Coaching geben. And the winner is: Calix Investmentberatung GmbH aus Hilden.

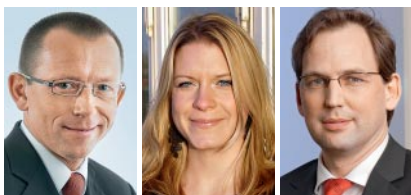


DIE SIEGER

CALIX INVESTMENTBERATUNG GMBH

„Wir wollen die ‚Fliegenträger‘ unter den Finanzberatern werden“, schreibt Swen Kasten, Mitglied der FührungscREW von Calix in Anspielung auf Truppners Vorliebe für ausgefallene Fliegen als Hemdkragenschmuck. Calix wurde 2002 gegründet und ist ein inhabergeführtes mittelständisches Maklerunternehmen mit aktuell zehn Beratern und einem Bestand von rund 5.000 Kunden. Die Gesellschaft versteht sich als stabiles Segelschiff unter eigener Flagge mit einer verlässlichen Segelcrew, die oft durch gefährliche Gewässer navigiert.

Als Schwachpunkte sehen die Berater die bisherige Unfähigkeit, Ziele dauerhaft zu fixieren und Erfolge zu kontrollieren. „Wir wollen ein Unternehmen etablieren, in dem jeder Berater Beziehungsmanager seines Kunden ist und sich selbst entwickeln kann“, so ein weiterer Wunsch der Mannschaft an Truppner.



Reiner Will
Anne-Katrin Schulz
Martin Klein

Die Begründung der Jury:

Die Bewerbung von Calix zeugt von sehr viel Herzblut und Begeisterung, die ansteckt. Beeindruckt hat das glaubhafte Streben nach guten Lösungen für den Kunden, die individuelle Positionierung des eigenen Unternehmens und die Förderung der Berater. Dabei zeichnet sich das Unternehmen augenscheinlich durch eine bereits gute Qualität aus, die sich insbesondere in einer sehr starken Identifizierung der Berater mit dem Beruf und der

Gesellschaft äußern. Moralische Werte und ethische Überzeugungen in der Beratung und im Umgang miteinander sind dabei dokumentierte Handlungsleitlinien, die im Vertrieb, so deutlich formuliert, sehr selten anzutreffen sind. Gleichzeitig aber ist auch zu erkennen, dass es eine sehr offene und dynamische Auseinandersetzung mit den eigenen Stärken und Schwächen gibt. Wir sind überzeugt, dass das Truppner-Coaching auf einen sehr fruchtbaren Boden fällt und am Ende Berater und Kunden gewinnen. Da der Schwerpunkt der Vertriebsmannschaft auf der Vermittlung von Investmentfonds liegt, wird Truppner sich während des einjährigen Trainings heimisch fühlen. Seine Dynamik und die Frische, die das Team ausstrahlt, werden sich gut ergänzen. ■

Stuart Truppner

ist ehemaliger US-Profi-Basketballspieler und einer der bekanntesten und gefragtesten Geschäftsberater,



Erfolgstrainer und Motivations-trainer in Deutschland. Er war mehr als 15 Jahre Vertriebsdirektor und Direktor Coaching bei Fidelity Deutschland. Im Juni 2008 verließ er Fidelity und startete mit seiner eigenen Beraterfirma „Dauerhaft erfolgreich“.

Mit mehreren Profisport-Mannschaften, darunter ein Team aus der US-Profi-Basketball-Liga NBA, arbeitet er als Mental-Trainer. Weitere Informationen unter www.dauerhafterfolgreich.de.